



Payned

Payrolling

**Vacature:
Telefonisch verkoper**

Over Payned payrolling

Al sinds 2007 zetten wij ons in voor de MKB ondernemer. Dit zijn gepassioneerde ondernemers die zelf keihard meewerken op de werkvloer. Deze ondernemers willen hun personeelsbeheer Beter, Eenvoudiger en Zonder Risico's regelen.

In de landelijke payrollmarkt is Payned uitgegroeid tot een sterke en innovatieve speler. Kwaliteit en betrouwbaarheid staan bij ons altijd voorop.

Met onze eigenzinnige propositie weten veel ondernemers in Nederland ons te vinden. Toch blijven we een sales gedreven organisatie. Voor de verdere groei zoeken we gedreven mensen in de sales met een uniek profiel.

Passen wij bij elkaar? Laten we daar achter komen!

Sander Bennink
commercieel directeur



Wie ben jij?

Communicatief ben jij zeer sterk. Telefonisch weet jij de verbinding te leggen met mensen. Zo weet jij te achterhalen wat er werkelijk speelt in hen organisatie. In de gesprekken weet jij te filteren waar de koopbehoefte ligt. Verder ben je in staat om voorbij de eerste weerstand te komen. Zo creëer je verkoopkansen.

Deze functie is geschikt voor bijvoorbeeld:

- Studenten met een commerciële/sales profiel die als bijbaan relevante B2B ervaring willen opdoen;
- Mensen die (opnieuw) willen starten in een salesfunctie;
- Mensen die bewust vanuit een fulltime, naar een flexibele parttime salesfunctie zoeken.

De verantwoordelijkheden

Als telefonisch verkoper open je de deuren voor de sales consultants van Payned. Jij bent één van de belangrijkste schakels in het commerciële proces.

Een lead die jij genereert draag je over aan je collega's van de buitendienst. Dit doe je persoonlijk, maar ook registreer je alles zorgvuldig in ons CRM-systeem. Als volwaardig onderdeel van het sales team blijf je op de hoogte van de voortgang van je lead.

Onze organisatie

Je komt te werken in een platte organisatie met een informele werksfeer en goede onderlinge betrokkenheid.

We starten de dag samen met koffie en sluiten de week af met een VrijMiBo. Dagelijks staat er op kantoor een geheel verzorgde lunch klaar.

Alle ins en outs van payrolling leer je in onze eigen Payned-Academy. Daarnaast maken we budget vrij voor persoonlijke ontwikkeling.

Je taken samengevat

- Leadgeneratie voor de buitendienst
- Deelnemen aan beurzen en netwerkevents
- Het administratief verwerken van alle leads

Op basis van je capaciteiten en interesses betrekken we je geregeld in het volledige salestraject.

Wat bieden wij

- Een flexibele baan (tussen de 5 en 20 uur per week)
- Mogelijkheid om deels vanuit huis te werken
- Mogelijk om door te groeien naar een buitendienstfunctie
- Marktconform salaris
- Goede opleidingsmogelijkheden
- Premievrijpensioen
- En zeer goede secundaire arbeidsvoorwaarden

Reageer nu!

Bij Payned zijn we actief aan het werven. Aankomend jaar willen we het team met meerdere mensen uitbreiden.

We komen graag met je in contact. Stuur een korte motivatie met cv naar s.bennink@payned.nl.

De verdere procedure

Na je sollicitatie ontvang je binnen een week bericht van ons. De volgende stappen doorlopen we tot je indiensttreding

1. Kennismaking via een MS Teams
2. Sollicitatiegesprek op kantoor in Staphorst
3. Kolbe-test
4. Mail en telefooncontact voor het maken van een voorstel
5. Tweede gesprek met aansluitend arbeidsvoorwaardengesprek
6. Indiensttreding